

CEFET-PR CRIA BALCÃO DE TESES

Ernani Augusto Brescianini *

A Diretoria de Relações Empresariais do Centro Federal de Educação Tecnológica do Paraná, através do seu Diretor de Relações Empresariais Prof. Ernani Augusto Brescianini, criou um Programa denominado **BALCÃO DE TESES** e funciona da seguinte maneira: as Empresas formulam problemas, sendo os mesmos comparados com a indagação dos estudantes, donde poderá resultar a preparação sistemática do assunto a ser tratado na tese final do aluno.

Tal experimento vem a ser um modelo de cooperação mais estreito entre o CEFET-PR e as empresas da nossa comunidade.

A procura de assuntos, por parte das indústrias, é relativamente pequena, principalmente as de porte médio. É evidente que essas empresas é que podem beneficiar-se de um estudo especializado dos seus problemas operacionais.

Sabe-se também que existe o temor por parte das empresas de "vazamento" de "know-how" e de informações sobre eventuais pontos fracos dessas empresas, além de, provavelmente, pensarem que as Instituições de Ensino de uma forma geral são "torres de marfim", distantes das questões de interesse real.

Para se evitar o "vazamento" de know-how específico de uma firma, pode-se estabelecer contrato com cláusula de não publicação dentro de um determinado espaço de tempo.

Os tipos de problemas que podem ser tratados podem versar sobre: inovação de produtos e técnicas de produção, processos, organização, etc. Como por exemplo, poderia se encarregar um diplomando de analisar aspectos especiais da informatização das operações da empresa ou analisar aspectos de racionalização dos processos de produção, planejamento de dispositivos e assim por diante.

Os custos do estudo corre por conta da empresa. O aluno recebe uma ajuda de custo em forma de bolsa, como incentivo à sua pesquisa.

Outra forma de financiamento poderia ser obtida através de doações de empresas.

Em todos os casos, sempre o professor orientador é quem decidirá sobre o assunto. Ele tem de zelar para que o problema enfocado tenha caráter exemplar, compreensivo, condizente com o curso e de tempo previsível.

Convém frisar que uma tese não vem a ser uma prestação de serviços, que envolva garantias, atendimento e manutenção, como é o caso das consultorias profissionais.

Por outro lado, quem apresenta uma boa tese, naturalmente tem chances de ser aproveitado pela empresa que foi objeto da sua pesquisa. Assim, o balcão dá às empresas a oportunidade de contratar seus futuros técnicos e/ou engenheiros, num mercado de trabalho rarefeito de talentos.

O CEFET-PR não fica num vácuo, pelo que deve assumir funções no ambiente em que está inserido. O Balcão de Teses é um veículo.

Assim, possivelmente, no futuro, alguma empresa aproveite o trabalho intelectual "barato" dos diplomandos para problemas hoje menos investigados.

A YOK — Equipamentos S/A e a DALCON — Engenharia de Consultoria Ltda., celebraram em maio de 1988, com o CEFET-PR, **Acordo de Cooperação Técnica e Financeira**, com a finalidade de desenvolverem pesquisa na área de **Informática Industrial**, envolvendo três alunos. Outras empresas manifestaram desejo de participarem do programa criado objetivando, a partir de utilização de infraestrutura e pessoal do CEFET-PR, buscar soluções para seus problemas tecnológicos.

(*) **Ernani Augusto Brescianini**. Diretor de Relações Empresariais do Centro Federal de Educação Tecnológica do Paraná; Professor do Departamento de Economia e Administração do CEFET-PR.